



ЗВЯЗДА

11 ЖНІўНЯ 2011 г.
ЧАЦВЕР
№ 151
(27015)

Кошт 750 рублёў

ВЫДАЁЦЦА 39 ЖНІўНЯ 1917 г.

Б Е Л А Р У С К А Я Г А З Е Т А

АЛЯКСАНДР ЛУКАШЭНКА ў БЛІЖЭЙШЫХ ДНІ НАВЕДАЕ 3 ВІЗІТАМ КАЗАХСТАН І КАТАР

Прэзідэнт Беларусі Аляксандр Лукашэнка 11 жніўня накіруецца з візітам у Рэспубліку Казахстан, дзе на працягу бліжэйшых некалькіх дзён адбудуцца неформальныя сустрэчы і неформальны саміт кіраўнікоў дзяржаў АДКБ. Аб гэтым БЕЛТА паведамілі ў прэс-службе беларускага лідара.

Плануецца, што ў ходзе перагавораў будучы абмеркаваны актуальныя пытанні міжнароднага парадку дня, а таксама сітуацыя на прасторы АДКБ.

Пасля завяршэння работ у Казахстане Аляксандр Лукашэнка зробіць афіцыйны візіт у Дзяржаву Катар.

АКЦЭНТ — НА ЯКАСЦЬ

Прэм'ер-міністр Беларусі Міхал Мясніковіч запатрабаваў павысіць якасць і канкурэнтаздольнасць тэхнікі, што выпускаецца ААТ «БелАЗ».

«Калі не прымаць меры, то ў 2012 годзе і наступных гадах БелАЗ страціць свае канкурэнтаздольныя якасці», — лічыць прэм'ер-міністр. Паводле слоў Міхала Мясніковіча, прадукцыя, што выпускаецца БелАЗам, сёння не наагул адрозніваецца па кошце ад замежных канкурэнтаў.

«Калі вы не перастроіцеся ў гэтым годзе, то ў 2012 годзе рынкі зоймуць іншыя — амерыканцы, японцы», — сказаў прэм'ер, ставячы задачу перад кіраўніцтвам прадпрыемства. Тры гады Міхал Мясніковіч адзначаў, што ў 2009 годзе попыт на кар'ёрную тэхніку быў вельмі малы, яе ніхто не купляў, у 2010 годзе пачалося некаторае ажывленне на рынку, а ў бягучым годзе вырас попыт на цяжкую тэхніку. Менавіта на гэты і павінны арыентавацца айчыныя вытворцы.

Учора пра гэта ў Нацыянальным прэс-цэнтры паведаміў міністр архітэктуры і будаўніцтва Беларусі Аляксандр Лукашэнка.

Сёлета ў пачатку года перад будаўнічай галіной была пастаўлена задача ўвесці ў эксплуатацыю 7,5 мільярд квадратных метраў жылля. Пэўны падзель на валютным рынку прымусіла спецыялістаў крыху карэктаваць распрацаваны раней планы.

Міністр адзначаў, што для асобаў з патрэбай у паляпшэнні жыллёвых умоў сёлета неабходна пабудаваць 3,1 мільярд квадратных метраў жылля. Гэты аб'ём жылля будучы абавязкова ўведзены ў эксплуатацыю. А вось што тычыцца ўз'ядзення камерцыйнага жылля і індывідуальнага будаўніцтва, то на сітуацыю па гэтых напрамках міністэрства можа паўплываць толькі ўскосна. Так, за першае паўгоддзе сёлета ў краіне было ўведзена ў эксплуатацыю 2,6 мільярд кв. метраў жылля, што адпавядае 70,5 працэнта ад задання на гэты перыяд. Аналіз вынікаў паўгоддзя паказвае, што рэальна ў краіне будзе пабудавана прыкладна каля 7 мільярд кв. метраў жылля.

Так, у не вельмі простых эканамічных умовах будаўнічай галіне будзе, мабыць, складана вытрымліваць усе запланаваныя паказчыкі. Цяпер чаргавікоў турбуе галоўнае пытанне — кошт будаўніцтва.

Вядома, што сёлета на жыллёвае будаўніцтва запланавана працягчы 9,4 трлн рублёў крэдытных рэсурсаў, з якіх 8,6 трлн рублёў прыпадае на долю льготных крэдытаў. Зразумела, што павялічэння бюджэтнага фінансавання па лініі будаўніцтва жылля з дзяржаўнай казначэйніцы будзе. Гэта значыць, што будаўнікі вымушаны працаваць у даволі жорсткіх грашовых рамках. Каб стабілізаваць кошт будаўніцтва жылля, будаўнічым арганізацыям знізілі накладныя выдаткі, увялі абмежаванне рэнтабельнасці па выпуску будаўнічых матэрыялаў. За першае паўгоддзе рост індекса будаўніча-монтажных работ склаў усяго 8—10 працэнтаў. Запланавана, што індэкс БМР будзе павялічвацца прыкладна такімі ж тэмпамі і ў другім паўгоддзі.

Спецыялісты падлічылі, што цяпер сярэдні кошт будаўніцтва квадратнага метра жылля для чаргавіка складае 460 долараў у эквіваленце. Нагадаю, што напрыканцы года летас будаўніцтва жыллёвага квадрата каштавала прыкладна 601 USD, калі тагож жылль будавалася з дзяржаўнай падтрымкай.

«Хатняя ферма» маладога заатэхніка



Скончыўшы аграрны каледж, Алена Міні прыехала ў вёску Кукава працаваць заатэхнікам-селекцыянерам. СБК «Дубнякі» выдзеліла маладой спецыялістцы асобны дом на адной з новых вуліц аграгарадка. Цяпер Алена працягвае звычайнае навучанне ў Гродзенскім аграрным універсітэце. А ў знак сваёй прыязнасці да абранай прафесіі калекцыянуе фігуркі рагуль.



Прадпрыемства «Крычаўцэментнашыфер» ЗАВОД-ГІГАНТ ПРАЦУЕ, ЗАВОД-ГІГАНТ БУДУЕЦЦА

«ЗНАЙСЦІ нас даволі проста. Убачыце з чыгуначнага вакзала высачыныя трубы — вось і кроцце туды», — патлумачылі нам па тэлефоне на заводзе «Крычаўцэментнашыфер», зразумела, перад нашым візітам на прадпрыемства.

— Каб гэта было менавіта так, — сказаў кіраўнік прадпрыемства, — але ж ледзь зводзім канцы з канцамі.

— Гэта з такімі цэнамі на цэмент, — заўважылі мы, маючы на ўвазе тыя цэнікі, якія ставяць цяпер у гаспадарчых крамах. Напрыклад, у добра вядомай для многіх мічан «Магістралі» па Маскоўскай шашы, непадалёк ад Мінска, дзе за 50-кілаграмавы мяшок портландцэменту 500 Д20 назвала наступную цану — 79 тысяч рублёў.

— А вы пацкаўцеся ў іншых спецыялістаў прадпрыемства менавіта нашымі цэнамі... Мы пацікавіліся. Такім чынам, адпукная цана на той жа портландцэмент маркі 500 Д20 там наступная: 20 067 рублёў за 50-кілаграмавы мяшок (без ПДВ). Параўнаем... Спецыялісты таксама зазначылі: пры ўсёй запатрабаванасці цэменту — гэтага, як яго часам называюць, хлеба будаўнічай індустрыі (наконт той жа яго запатрабаванасці можна было меркаваць і па даўжэзнай чарзе аўтамабіляў, што прыехалі на завод па цэмент), «Крычаўцэментнашыфер» працуе прыкладна на «па нулях». Адным словам, пры цяперашніх выдатках на энергарэсурсы, якія рэзка ўзраслі апошнім часам (напрыклад, за тысячы кубоў газу на заводзе плацяць больш за 300 долараў), адпукная цана на цэмент, несумненна, уступае ў тэмпах гэтага росту, што, адпаведна, балюча б'е па эканоміцы прадпрыемства. Затое, як таксама расказалі спецыялісты, няблага адчуваюць сябе ў цяперашніх умовах менавіта прадстаўнікі гандлю (нахай нават будзе так: асобныя прадстаўнікі). Ужо тут жа, у Крычаве, у прыватным гаспадарчым магазіне, які знаходзіцца побач з заводам і бярэ ў яго той жа цэмент, апошні, паводле слоў спецыяліста, каштуе па 60 тысяч рублёў за 50-кілаграмавы мяшок. І зноў параўнаем... Словам, вось такія,

так бы мовіць, грывасы свабоднага рынку: нехта робіць, а нехта на гэтым зарабляе. Напэўна, такая свабода нам абсалютна не патрэбная. У тым ліку, вядома, і для спажыўца. Пры гэтым тут жа варта дадаць: разам з цэнавым абмежаваннем адносна «Крычаўцэментнашыфера» дзейнічае і ранейшая сістэма розных квот і размеркавання яго прадукцыі. Калі гэтую сістэму ў дачыненні да ўнутранага рынку яшчэ некая

можна зразумець, то ў дачыненні да знешняга — не зусім. Напрыклад, прадпрыемства ў сваім канчатковым прадукце мае пераважна (у грашовым эквіваленце) пакупныя кампаненты. І набывае іх за мяжой, пераважна ў Расіі. Значыць, патрэбна расійская валюта. А яе можна зарабіць толькі ў тым выпадку, калі прадаць у Расію той жа цэмент. І прадпрыемства ёсць каму прадаць, але як жа ўнутраны рынак? Гэтую супярэчнасць нашы адпаведныя органы, вядома ж, імкнуцца вырашыць менавіта на карысць унутранага рынку.

І гэта, увогуле, зразумела. Але, разам з



На дзеючай вытворчасці.



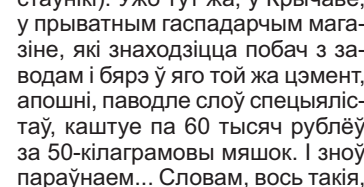
Генеральны дырэктар прадпрыемства «Крычаўцэментнашыфер» Мікалай ДУДЫКА.

сродкаў...». Карацей кажучы, вось такі шэраг аб'ёмных выдаткаў на спецыялісты, хоць ехалі мы на прадпрыемства, скажам так, выцягнула да таго, каб знайсці пазітыўны ўплыў заспакоіць спажыўца: маўляў, нягледзячы на цяперашнія відэаочныя працы з цэментом, апошні ўсё ж такі будзе. І ў поўным аб'ёме.

І тым не менш і сапраўды будзе. Нягледзячы на тры гады абстаўкі, прадпрыемства ўпаўнёна, з года ў год, нарошчае выпуск свайго асноўнага прадукту. Так, у 2009 годзе было выпушчана 1456 тысяч тон цэменту, летас — 1526 тысяч тон. Працуюць на заводзе з апрадэжваннем мінулага года тэмпа росту і цяпер. А таксама варта нагадаць: некалі першапачатковыя магутнасці Крычаўскага завода былі розныя ўсяго на 130 тысяч тон за год. Што садзейнічала і садзейнічае няспынным росту яго вытворчасці (дарэчы, яшчэ колькі гадоў таму увогуле ішлі размовы пра вычэрпванне далейшых магутнасцяў заводу)? Безумоўна, у першую чаргу няспынная мадэрнізацыя вытворчасці. Найбольш буйны тэхнічны праект рэалізаваны на прадпрыемстве ў 2008 годзе — тут на месцы дзвюх са-

старэльых печаў уведзена новая тэхналагічная лінія па абпальванні клінкера (лінейка — гэта і ёсць асноўны прадукт цэментнай вытворчасці, які ў далейшым застаецца размацоць, а ў выніку атрымаць атрымаць атрымаць тонкага памолу. Гэта таксама іншы зусім не танныя, калі гаварыць пра кошт, тэхнічны мэрпрыемства. Прадпрыемства ўвесь час няўхільна развілася (і развіваецца), а разам з тым увесь час нарошчалася і нарошчае выпуск сваёй надзвычай дафэцыйнай на сённяшні дзень прадукцыі, пашырала яе асартымент, павышала якасць. Пра важкія крокі «Крычаўцэментнашыфера» ў яго развіцці красамоўна сведчаць шматлікія ўзнагароды, якія прадпрыемства атрымала за розных прэстыжных конкурсах і выстаўках (адпаведныя дыпломы амаль поўнасоўна застаўляюць заводскі музей). Пералічым некаторыя з гэтых дыпломаў і ўзнагарод: у 2004 годзе «Крычаўцэментнашыфер» стаў лаўрэатам прэміі ўрада краіны за дасягненні ў галіне эканоміі, у 2007 годзе пацвердзіў гэтак званы; прадпрыемства практычна з часу заснавання адпаведных конкурсаў штогод становілася лаўрэатам конкурсаў «Лепшыя тавары Беларусі», «Лепшыя тавары Рэспублікі Беларусь» на рынку Расійскай Федэрацыі, «Лепшы будаўнічы прадукт года».

Генеральны дырэктар «Крычаўцэментнашыфера» Мікалай Дудыка адзначае: — Нам не сорамна прапанаваць сваю прадукцыю.



На прадпрыемстве ўзводзіцца новая вытворчасць.

СТАР 6